

ZERTIFIKAT

MODUL #1

Xenia Schmidt-Atanasovski

MODUL 1: GRUNDLAGEN DES IT-VERTRIEBS

An dem Modul wurde erfolgreich teilgenommen und im schriftlichen,
mündlichen und praktischen Bereich geprüft.

Die folgenden Inhalte wurden vermittelt:
Sales-Mindset, Distinktion & Besonderheiten verschiedener Vertriebskanäle,
eine erfolgreiche Verkaufsstrategie entwickeln, Verkaufspsychologie,
Kommunikation & Rhetorik

Köln, Juli 2025



Julian Scholz
Geschäftsführer